

## RESPUESTA AMPLIADA 46:

### COMERCIO

*A medida que vayamos concibiendo nuestros planes para el futuro, tenemos que recordar que las restricciones del pasado no pertenecen automáticamente al futuro. No tendremos las organizaciones de EPA, OSHA, IRS, DEA, TSA, HSA, FDA, FAA, FCC, FBI, CIA, HUD, ADA, SEC, DOT, USCG o centenas de otras organizaciones regulatorias para controlarnos. Aunque ofrecen muchas reglas, regulaciones y normas excelentes, es nuestra decisión seleccionar las pocas partes apropiadas e incluirlas en nuestras leyes y operaciones. Es nuestra decisión hacer funcionar nuestro gobierno como un socio y no como adversario.*

Es economía básica que, para proporcionar un crecimiento desarrollo sostenible, la cantidad de efectivo que recibimos debe ser mayor que nuestros gastos. Nuestros gastos son numerosos: comida, gasolina, equipo, bienes de consumo, carros, materiales de construcción, servicios públicos, impuestos, servicios, etc. Los ingresos son pocos: los pagos de transferencia gubernamentales, la inmigración y el turismo. Debemos desarrollar negocios que pueden revertir este sangrado de dinero en la isla.

Las oportunidades de creación de negocios para la isla superan en gran medida aquellas que nos aplican a nosotros como individuos. No tenemos la experticia para lanzar cohetes, desarrollar un sistema de conversión de energía térmica oceánica, equipar instalaciones médicas ni trabajar en fincas pero, hay un excelente potencial para esto de empresas de afuera. En algunos casos, nuevos negocios capacitarían a trabajadores locales y en otros casos, traeríamos ayuda de personal con experiencia. De todas maneras, gana la isla y también los ciudadanos. Los nuevos negocios creados por locales son buenos para nosotros y buenos para Vieques, pero los negocios más complejos traídos por gente de afuera también podrían traer enormes beneficios.

Para atraer cualquier nuevo negocio, debemos ofrecer mayores ventajas competitivas que otros lugares. Reglamentos de zonificación apropiados, impuestos adecuados, excelentes escuelas, proximidad al transporte, una regulación limitada, gobiernos estables, leyes, costos de vida, calidad de vida y otros factores, forman parte de la toma de decisiones de relocalización o la creación de un nuevo negocio en algún lugar en particular.

Los Estados Unidos sufren de una incapacidad de prevenir la inmigración ilegal pero, al mismo tiempo, tiene un sistema demasiado restrictivo que previene la entrada de trabajadores invitados con destrezas mercadeables y/o destrezas técnicas cruciales.

Nuestras políticas deben reflejar las necesidades de nuestro país, no de la política. Nuestros negocios deben tener la capacidad de localizar y contratar los empleados adecuados necesarios para el éxito, por lo menos de forma provisional. La residencia permanente y la ciudadanía son temas diferentes que necesitan resolución.

Ve Respuesta ampliada 52 para una descripción del plan de impuestos.